



# **Verduurzamen koplopers**

Van project subsidie naar  
duurzaam business model



## Business model

**“Het business model beschrijft de manier waarop een organisatie waarde creëert, levert en ten gelde maakt.”**



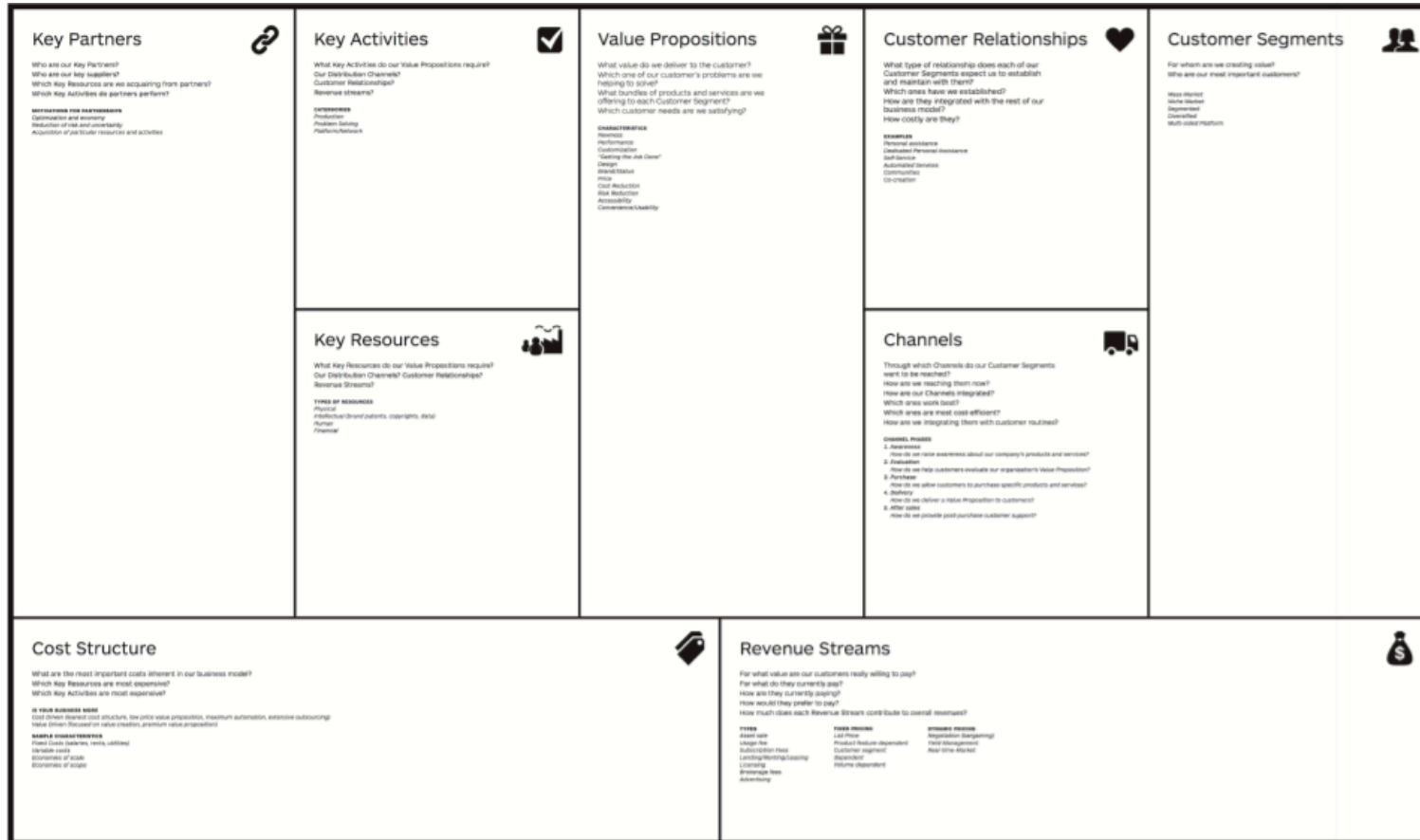
## **Business Model Canvas**

**Het business model Canvas is een krachtige tool om het business model op een visuele en overzichtelijke manier in kaart te brengen.**

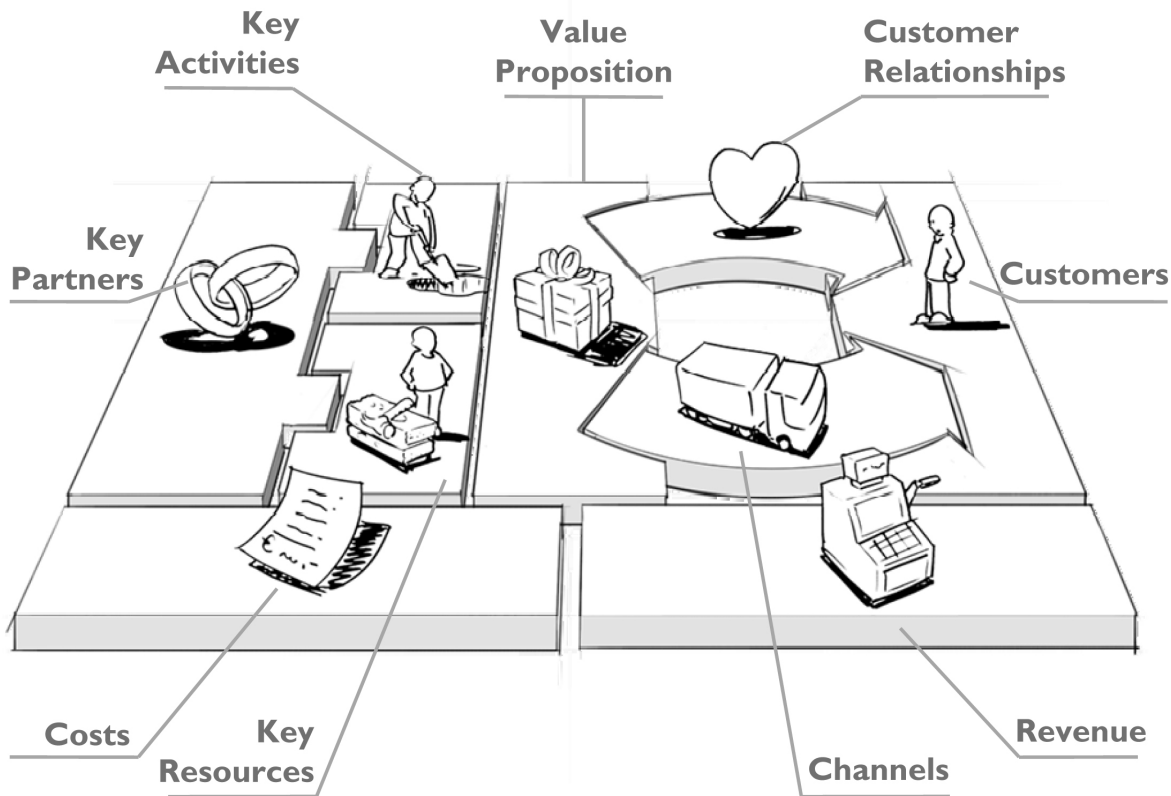
**Deze tool is ontwikkeld door Alexander Osterwalder & Yves Pigneur.**



# Business Model Canvas #2



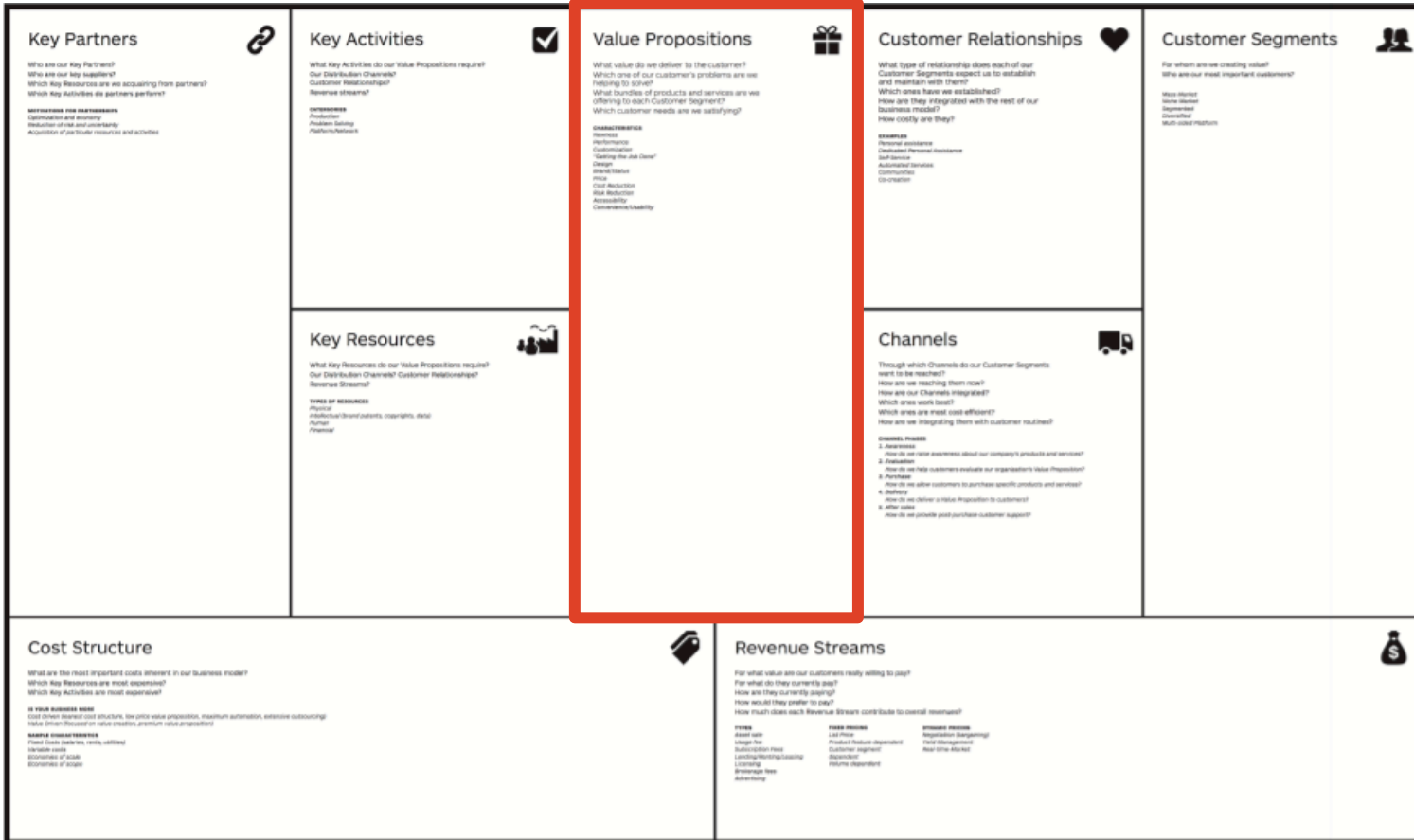
# Business Model Canvas #3



drawings by JAM



# Waarde propositie



Verduurzamen koplopers



## Waarde propositie #2

**Het aanbod van de koploper, zowel product als service, vertaald naar de waarde van de klant.**



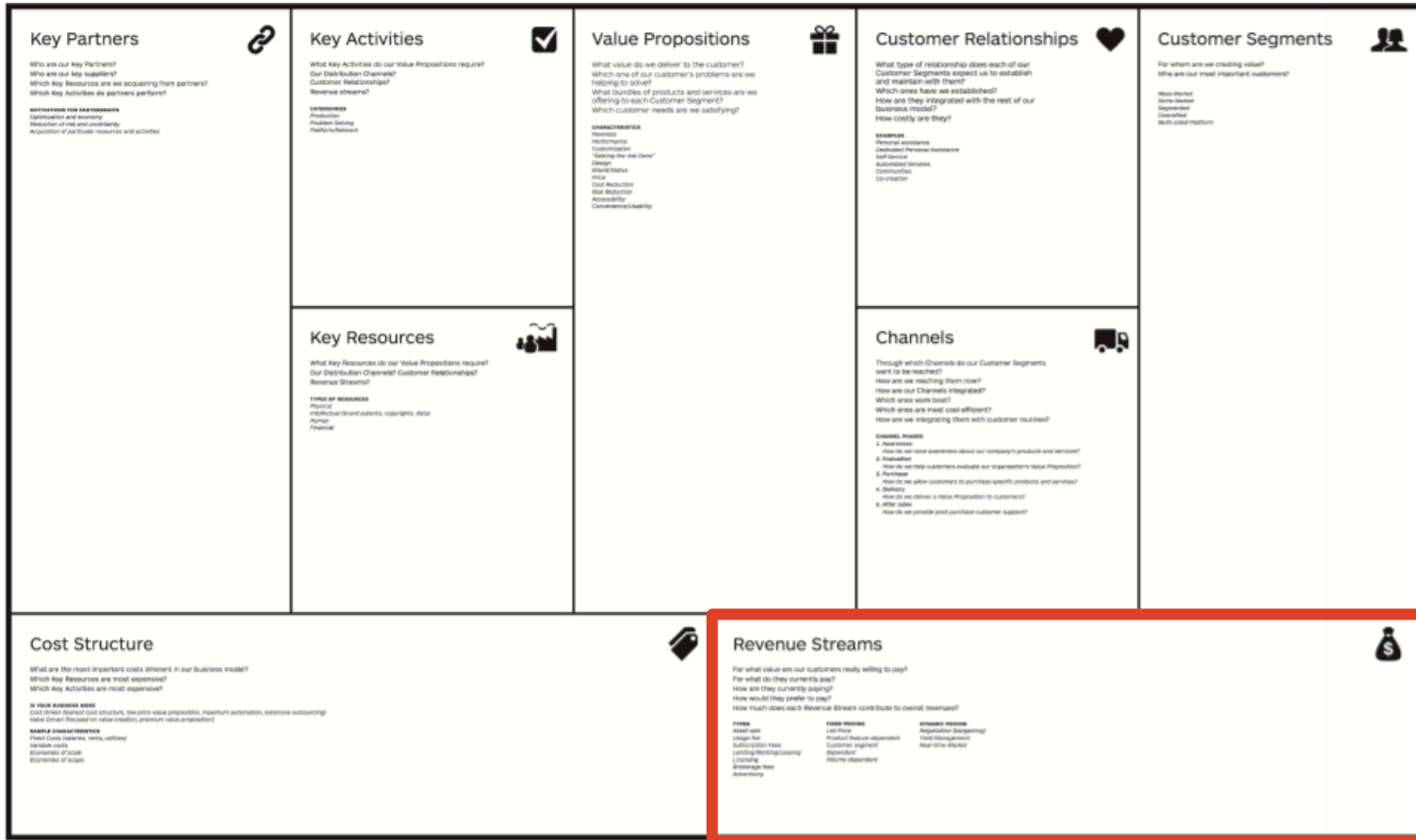
## Waarde propositie #3

- **Wat is het aanbod voor de klant?**
- **Bij welke behoefte past dit?**
- **Welk probleem wordt er opgelost?**
- **Welke pakketten bieden we aan?**
- **Is er een aangepast aanbod voor bepaalde klantsegmenten?**





# Verdien model



Verduurzamen koplopers



## Verdienmodel

**De manier waarop het bedrijf meerwaarde creëert.**



## **Verdienmodel #2**

**1. Focus op je (potentiële) klant**

**2. Stem af op het hele business model**

**3. Zet in op meerdere inkomstenbronnen**



## Focus op je (potentiële) klant

**IT'S NOT  
ABOUT  
YOU**



## Focus op je (potentiële) klant #2



**Vraag niet:  
Welk verdienmodel  
zou ik kunnen  
gebruiken**



**Vraag:  
Waarom zouden  
mensen mij betalen**



## Focus op je (potentiële) klant #3

### Waarom zouden mensen jouw betalen:

- **Like a boss**
- Be part of a mobb
- Mystery and thrills
- I own this Sh\*t
- **Collection completion**
- Keeping secrets
- Harder, better, faster
- The VIP-treatment
- Push the buttons
- Jut like me
- Serve me
- The clock is ticking
- Reduce guilt/fairness
- Mine is bigger
- Show me the numbers
- **Call me maybe**
- Fear of missing out



# “Like a boss” Mensen willen professioneel overkomen



***“Je wilt toch niet die manager/projectleider/... zijn die in een vergadering Office Home & Student opent.”***



# “Collection completion” Mensen willen het allemaal hebben

**Foro Rounded Extra Light OT**

Designed by [Dieter Hofrichter](#) in 2013  
Published by [Hoftype](#)

Formats: OT

Share This Page: Like 0

Buy the font: Foro Rounded Extra Light OT is available in these packages (best values are at the top)

<a href="#">Foro Rounded Complete OT</a>	16 fonts   € 150,00	★	ADD
<a href="#">Foro Rounded Extra Light OT</a>	1 font   € 30,00	★	ADD

Enter sample text... 36pt

AaBbCc Handgloves

Je hebt misschien genoeg aan 1 “font”. Maar met 16 varianten in totaal willen sommigen ze allemaal.

Om zeker te zijn en om alles compleet te hebben.





## “Call me maybe” Mensen willen communiceren



**Alleen mogelijke partners zien is niet genoeg, je wil in contact met ze komen.**

**Bij veel dating sites moet je hiervoor betalen**



# Welk verdienen model past het beste bij jou business model

1. Productie model	Verkoop van een fysiek product of dienst		
2. Abonnement model	Lever herhaalde toegang tot een product of winst		
3. Fee for service	Betaal voor gebruik		
4. Markup model	Koop en verkoop met marge		
5. Commissie model	Reken een transactie fee		
6. Licentie model	Geef andere toegang tot het gebruik van merk/technologie/product		
7. Adverstentie model	Biedt anderen advertentie ruimte op jouw platform		



## Zet in op meerdere inkomstenbronnen



**Als een  
verdienmodel  
niet blijkt te  
werken dan heb  
je nog een  
andere  
inkomstenbron.**

**Ga er vanuit dat  
er iets mis  
gaat!**